



ELLWANGER.GEIGER

PRIVATBANKHAUS SEIT 1912



Bereits seit 1912 beraten und betreuen wir als Privatbank anspruchsvolle Kunden in allen Bereichen des Private Bankings. Hier am Stuttgarter Börsenplatz entwickeln wir maßgeschneiderte Lösungen aus den besten Angeboten des Finanzmarktes. Weltweit, nachhaltig, unabhängig und getreu unserem Motto: Ganz privat und sehr persönlich.

Sie sind erfolgreich in der Gewinnung von anspruchsvollen Kunden, haben Erfahrung in der Entwicklung von Neukundengeschäft und wollen ihr vertrieblich-strategisches Talent langfristig weiter ausbauen.

Dann geben Sie Ihrer Karriere eine neue Wendung als

Vermögensberater Neukundenentwicklung (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- **Schöpfen Sie Ihr Potenzial aus.** Unter diesem Motto gestalten Sie bei uns Ihre Beraterposition – mit allen Chancen, von Anfang an selbst zu gestalten und Verantwortung zu übernehmen.
- Der Standort Baden-Württemberg zählt zu den wichtigsten deutschen Märkten im Private Banking und Wealth Management. Hier identifizieren und erschließen Sie neue Geschäftsmöglichkeiten.
- Mit Leidenschaft bauen Sie Kundenbeziehungen auf und bringen das auf den Punkt, wodurch sich unser Haus auszeichnet: unabhängige, objektive und nachhaltige Beratung.
- Vom Erstkontakt an verstehen Sie unsere individuellen Lösungen zu platzieren – vorzugsweise in der Vermögensverwaltung, Anlageberatung und Vorsorge.
- Sie sind motiviert, gemeinsam mit uns die ambitionierten Wachstumsziele zu erreichen. Dazu tauschen Sie sich mit unserem kompletten Team aus, nehmen gesellschaftliche Mitgliedschaften wahr und entwickeln erfolgreiche Strategien für die Kundenansprache.
- Mit einem Mentor und direkter Anbindung an die Geschäftsleitung führen wir Sie in Ihre neue Rolle ein, unser Bankhaus zu repräsentieren.

Ihr Profil:

- Sie überzeugen durch ein Studium mit wirtschaftlichem Hintergrund oder eine vergleichbare Ausbildung.
- Idealerweise verfügen Sie über Erfahrung in der Vermögensberatung/-verwaltung, im Private Banking oder im Umfeld eines Wirtschaftsunternehmens.
- Sie blicken auf Erfolge in der Entwicklung von Zielkunden sowie im Aufbau und der Pflege von Kundenbeziehungen.
- Dank Ihrer exzellenten Networking-Fähigkeiten verfügen Sie über vielfältige Kontakte zu Entscheidungsträgern, Meinungsbildnern und Multiplikatoren.
- Fundiertes Wissen im Umgang mit regulatorischen Vorgaben und Dokumentationsanforderungen zeichnet Sie aus.
- Ihr Skill-Portfolio besticht durch persönliche Merkmale wie Engagement, Etikette sowie hoher Integrität.
- Sie meistern gerne Herausforderungen und verfolgen mit Hartnäckigkeit Ihre Ziele – in unserem Team finden Sie den richtigen Platz dazu!

Was wir bieten:

- Eine spannende Karrierechance in einem dynamischen und wachsenden Umfeld
- Eine Unternehmenskultur geprägt von Offenheit und Teamarbeit, einem unterstützenden Arbeitsklima und gegenseitiger Wertschätzung
- Attraktives Gehalt (Fixum plus Bonus), unbefristeter Arbeitsvertrag
- Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten
- Betriebliche Altersvorsorge, Vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Unfallversicherung
- Gute Verkehrsanbindung, Zuschuss zum Deutschlandticket, Betriebsrestaurant
- Jobrad

Wir suchen Kolleginnen und Kollegen, die sich jeden Tag aufs Neue für das, was sie tun, begeistern. Das klingt nach Ihnen? Dann freuen wir uns schon jetzt auf Ihre aussagekräftige Bewerbung – unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins – online oder als PDF-Datei per E-Mail an karriere@privatbank.de

Ihre Ansprechpartnerin: Ursula Krauel, Telefon 0711 / 2148-176

